

# Auf der sicheren Seite: Ankauf von Used IT



Was tun mit dem in die Jahre gekommenen Datacenter- und Workplace-Equipment? Auf diese Frage gibt es eine einfache Antwort – zu einem angemessenen Preis einfach verkaufen. Für Unternehmen und Systemhäuser können die Erlöse dazu beitragen, neue Investitionen zu erleichtern. Fünf wichtige Schritte auf diesem Weg:

## 1. Investitionshürden beseitigen

Server oder andere Bestandteile eines Rechenzentrums sind noch nicht abgeschrieben? Oder der Geschäftsleitung sind die Investitionen für einzelne Arbeitsplätze zu hoch? Oft kann ein attraktiver Verkaufspreis für das bestehende Alt-Equipment solche oder ähnliche Hürden aus dem Weg räumen. Denn damit setzen Sie zusätzliche Budgets für Neuinvestitionen frei.

## 2. IT-Investitionen optimieren

„Used IT is a Value Product“: Was für ein Unternehmen IT „von gestern“ ist, kann für ein anderes einen gewaltigen Sprung nach vorne bedeuten. Weiterer Pluspunkt: Oft kann der intelligente Mix von neuem und zweitverwertetem Equipment IT-Investitionen optimieren und den Lebenszyklus Ihres IT-Equipments insgesamt verlängern

## 3. Marktgerechten Verkaufspreis erzielen

Passende und seriöse Käufer finden: Dazu gehören Know-how, Erfahrung und vor allem ein guter Marktzugang. Die Vermarktungsexperten von Miller Anlagen sind genau darauf spezialisiert – seit Jahrzehnten. Verkäufer können damit sicher sein, dass sie einen realistischen und marktgerechten Verkaufspreis erzielen.

## 4. Sichere Lösung wählen

Miller Anlagen garantiert den Verkäufern einen professionellen Service und kompetente Beratung während der gesamten Abwicklung. Ihre sensiblen Daten schützen wir durch zertifizierte Prozesse bei der Logistik, Datenlöschung, Datenträgervernichtung und Recycling.

## 5. Nachhaltig handeln

IT andernorts weiter verwenden oder professionell recyceln: Das ist auch ein Beitrag zur Nachhaltigkeit. Eine längere Lebensdauer bedeutet einen effizienteren Ressourceneinsatz; die für die ursprüngliche Herstellung und Logistik eingesetzte Energie beispielsweise verteilt sich damit auf mehr Einsatzjahre.



Seit mehr als 40 Jahren steht Miller Leasing für kurze Entscheidungswege, genaue Marktkenntnis und Kapitalstärke. Das inhabergeführte Unternehmen zählt heute zu den zehn größten unabhängigen und inhabergeführten Leasinggesellschaften Deutschlands.

[www.miller-leasing.de](http://www.miller-leasing.de)



Der ReMarketing-Pionier handelt erfolgreich seit über zwei Jahrzehnten international mit Datacenter-Equipment auf dem Sekundärmarkt – „SMARTER THAN NEW“. Wir unterstützen Datacenter-Kunden mit einem der größten „Used NetApp Portfolios“ Europas und ReServices.

[www.miller-anlagen.de](http://www.miller-anlagen.de)