



IT-Finanzierungslösungen für:

Managed-Service-Konzepte

Managed-Service-Lösungen sind für Provider sehr kapitalintensiv: Denn den langfristigen Erträgen steht ein hoher initialer Investitionsbedarf gegenüber. Auf Basis unserer tiefen Marktkenntnis refinanzieren wir Ihre Managed-Service-Projekte, damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

Verteilung der Investitionskosten bei sofortigem Umsatz

Aus Capex-Investitionen wird Opex: Davon profitieren Ihre Kunden dank Ihrem Managed-Service-Angebot. Mit Miller Leasing nutzen auch Sie diesen Mehrwert und können zudem Umsätze bereits heute bilanzieren.

Flexible Anpassung der Infrastruktur während der Laufzeit

Die Geschäftsmodelle Ihrer Kunden entwickeln sich weiter, die Anforderungen an die IT verändern sich sprunghaft. Mit unserer Finanzierung haben Sie die Flexibilität, die Infrastruktur auch während der Vertragslaufzeit an den Kundenbedarf anzupassen.

Kunden gewinnen, Risiken minimieren

Jeder neue Managed-Service-Kunde bringt langfristige Erträge – aber auch Risiken. Diese Risiken treffsicher zu bewerten ist unser Tagesgeschäft. Mit unserer Erfahrung nehmen wir Ihnen diese Herausforderung gerne ab.

Auf den Punkt

- > Umsatz heute generieren
- > Investitionskosten verteilen
- > Flexibilität in der Laufzeit
- > Risiken minimieren
- > Finance-as-a-Service mit Miller

Miller Leasing – die IT-Spezialisten:

Seit mehr als 40 Jahren steht Miller Leasing für kurze Entscheidungswege, genaue Marktkenntnis und Kapitalstärke. Das inhabergeführte Unternehmen zählt heute zu den zehn größten unabhängigen und inhabergeführten Leasinggesellschaften Deutschlands.

Ihr Ansprechpartner bei Miller Leasing



Christian Donnerhack
Leiter Geschäftsbereich Datacenter

Mobil +49 162 1320989
cdonnerhack@miller-leasing.de
miller-leasing.de